

MZO-4: RESPONSABLE DE DESARROLLO DE NEGOCIO – EMPRESA INTERNACIONAL DEL SECTOR RIEGO

- ✓ **Se ofrece:** Importante empresa internacional del mundo del riego busca para su implantación en el mercado español un/a RESPONSABLE DE DESARROLLO DE NEGOCIO. Se ofrece contratación indefinida e importante paquete retributivo
- ✓ **Funciones:** Será responsable de la consecución de los objetivos comerciales y operativos de la empresa en España/Iberia:

Determinar y gestionar la ejecución del presupuesto del área comercial, liderando todos los proyectos de su área con total autonomía y bajo la supervisión de la empresa.

Visitar clientes.

Prospección y entrada de nuevos clientes.

Coordinar la transmisión a la organización de las necesidades no cubiertas.

Gestionar los indicadores clave (ventas zonales y totales, incidencias, satisfacción de clientes, inmovilizados, riesgos y apalancamiento de cuentas, garantías, etc.).

Determinará la política de precios, márgenes, ventas y compras, formas de pago, gestión y seguimiento de cobros con clientes, condiciones de venta por tipo de clientes siempre de acuerdo con la dirección general.

Coordinar la política de post venta y preventa.

Preservación y desarrollo de cuentas claves.

Generar las políticas de valoración y posicionamiento de la empresa.

Viajará al menos el 70% del tiempo en España/Iberia cerrando negocios.

E.T.S. DE INGENIERIA AGRONÓMICA Y DE MONTES. UNIVERSIDAD DE CÓRDOBA.

Oficina de Información y Orientación Laboral Campus de Rabanales (Aulario) UCOPrem2 Carretera Madrid Km. 396.
14071 Córdoba

E-MAIL: infoempleoam@uco.es TELÉFONO: 957 21 8448

✓ Requisitos:

Formación en Ingeniería agronómica. No se descartará ninguna candidatura por no contar con esta titulación siempre que se acredite experiencia como Responsable Comercial o Ingeniero de ventas de los mismos productos o en el sector del agua/riego.

Imprescindible dominio fluido del idioma inglés, se valorará el dominio de otros idiomas.

Conocimiento del sector agrario, comunidades de regantes, cooperativas, etc.

Se valorará experiencia mínima de al menos 3 años desarrollando un puesto de similar responsabilidad en una empresa industrial o de distribución del mismo sector o afines y a nivel nacional, teniendo conocimientos de gestión comercial internacional.

Persona madura con potencial de crecimiento y desarrollo profesional en la empresa con un fuerte componente técnico enfocado a producto (50%) y servicio (50%).

Habilidades analíticas y atención al detalle. Debe ser operativo, resolutivo, empresarial, con mucha fuerza para liderar y desarrollar proyectos.

No es necesario aportar experiencia comprobable en dirección y liderazgo de equipos de trabajo, equipos comerciales y personal, aunque se valorará positivamente.

Alta capacidad de negociación y carácter extrovertido.

Trabajador en equipo, carácter integrador y habilidades interpersonales ("mano izquierda")

✓ Solicitud/Envío de CV:

Persona de contacto: Miguel Ángel Pérez

Correo electrónico: mperez@agconsultants.es

Fecha de publicación: 18/03/2022

Fecha fin solicitud:

E.T.S. DE INGENIERIA AGRONÓMICA Y DE MONTES. UNIVERSIDAD DE CÓRDOBA.

Oficina de Información y Orientación Laboral Campus de Rabanales (Aulario) UCOprem2 Carretera Madrid Km. 396.
14071 Córdoba

E-MAIL: infoempleoam@uco.es TELÉFONO: 957 21 8448